

Dynamisk proces er en virksomhed som tilbyder kurser i forhandling, kommunikation, samarbejde og ko

Virksomheden hedder Dynamisk Proces fordi den arbejder ud fra et psykodynamisk funderet psykologis



Den forhandlings – samarbejds – og konfliktløsningsmetode som vi benytter tager grundlæggende sit af

Dette kræver tillid til hinanden (og til sig selv) og evner til at skabe en dialog som åbner og udvikler mulig

Målet er at skabe MERE frem for mindre, vi tror på at man i fællesskab med andre/hinanden kan øge de

Målet er at skabe vindere i forhandlingen. At tilstræbe at alle parter får et udbytte af forhandlingen, uden

Metoden/tænkningen kan bruges alle steder hvor flere parter har brug for at kommunikere sammen me

-

I parforholdet – mellem kærester og gifte folk

-

I familien hvor der ofte er diskussioner om tilsyneladende modstridende behov mellem forældre og børn

-

På arbejdspladsen mellem kolleger eller grupper af kolleger

-

Mellem chef og medarbejder

-

I forretningsverdenen mellem kunde og leverandør

-

I sportsverdenen mellem konkurrenter

-

I foreningslivet hvor ofte mange interesser skal mødes

-

I det politiske system, hvor selve grundessensen er de forskellige værdier og interesser i forhold til hvord

-

I retssystemet som er baseret på løsning af konflikter og hvor man traditionelt skaber vinder/taber situati

TW/17.8.09



[Kontakt os og hør nærmere...](#)