

Den forhandlings – samarbejds – og konfliktløsningsmetode som vi benytter tager grundlæggende sit af

Dette kræver tillid til hinanden (og til sig selv) og evner til at skabe en dialog som åbner og udvikler mulig

Målet er at skabe MERE frem for mindre. Vi tror på at man i fællesskab med andre/hinanden kan øge de

Målet er at skabe vindere i forhandlingen. At tilstræbe at alle parter får et udbytte af forhandlingen, uden

Metoden/tænkningen kan bruges alle steder hvor flere parter har brug for at kommunikere sammen med



[☐ *Kontakt os og hør nærmere...*](#)